

PROCESO DE CONCENTRACIÓN EN UN SECTOR MUY ATOMIZADO

Sabater-Tobella se integra en un hóliding de laboratorios clínicos controlado por 3i

El grupo británico de capital riesgo tiene el 58% de Sampletest, empresa resultante de la fusión de la empresa catalana con laboratorios madrileños y portugueses de análisis.

P. RIAÑO/J. ORIHUEL /Barcelona
De los más de 44 millones de habitantes que tiene España, solamente siete millones cuentan con una póliza de seguro privado. En Portugal, un país con poco más de diez millones de personas, todo el mundo puede acudir a realizarse un análisis a un laboratorio privado con la tarjeta de la Seguridad Social. Teniendo en cuenta este dato, "el mercado luso resulta mucho más rentable que el español para las empresas especializadas en diagnósticos clínicos", explica Joan Sabater, presidente y fundador de Sabater-Tobella Análisis, una de las principales empresas españolas del sector.

El laboratorio catalán fundado por la familia Sabater se ha integrado en Sampletest, un grupo hispano-luso de laboratorios de análisis liderado por la sociedad británica de capital riesgo 3i, que posee una participación cercana al 58 por ciento. La entidad está formada, además de por Sabater-Tobella, por los laboratorios portugueses Teixeira y Pinto, así como por los madrileños Sanilab, Vallejo e Histo Citomed. El fundador de la compañía catalana sostiene que "se trata de una fusión con el objetivo de ganar tamaño en el mercado europeo".

De Portugal a Barcelona
Los orígenes de esta operación se remontan al año 2004, cuando la compañía de capital riesgo se hizo con varios laboratorios de análisis



Sabater-Tobella Análisis tiene sus servicios centrales en la calle Londres, en Barcelona. /E.R.

La empresa fundada por el Dr. Sabater

Joan Sabater Tobella, doctor en Farmacia, fundó en 1960 en Barcelona un pequeño laboratorio de análisis clínicos, que fue creciendo con el paso de los años. En 1972, creó una división de análisis para la industria farmacéutica, y en 1987 constituyó un centro de patología celular. En los años noventa, la empresa emprendió una fase de crecimiento con la apertura de nuevos centros, algunos de ellos en clínicas como El Pilar o Planas. Sabater-Tobella puso en marcha en 2001 su nuevo laboratorio central, situado en Esplugues de Llobregat.

clínicos de Portugal. La integración de las empresas de análisis clínicos se articula a través de la sociedad Sampletest Spain, que controla el cien por cien de las empresas españolas Sabater-Tobella Análisis, Histo Citomed y Análisis Clínicos José Luis Vallejo. Sampletest tiene como administradores a Luis Miguel da Palma -que ocupa también la vicepresidencia de Sabater-Tobella- y a Santiago Valor, fundador de Sanilab.

La integración de estas empresas del sector sanitario ha dado lugar a un grupo en el que trabajan setecientas personas. Si las previsiones de Sabater se cumplen, la nueva compañía cerrará 2006 con una cifra de negocio que oscilará entre 55 millones y sesenta millones de euros. El grupo de análisis clínicos gestiona 10.000 muestras diarias y cuenta

con 330 puntos de atención a los pacientes.

Los fundadores de los laboratorios integrados en Sampletest controlan, en conjunto, una participación minoritaria en la nueva empresa. El accionista mayoritario, 3i, actúa como socio financiero. A partir de sus inversiones en Portugal, el grupo británico ha desarrollado un proceso conocido en el sector del capital riesgo como *buy & build*; es decir, entrar en una empresa para hacerla crecer mediante nuevas adquisiciones o bien a través de alianzas.

El objetivo de esta operación es, a juicio de Joan Sabater, "crear un grupo capaz de hacerse fuerte en Europa, para lo que era necesario el apoyo financiero de un socio externo". A lo largo de los últimos meses, la compañía liderada por 3i se ha hecho con otros cuatro laboratorios

de análisis, situados en Madrid, Valladolid, Lisboa y Oporto.

Entrada en nuevos países

"El primer paso será -tal y como explica Sabater- proseguir el crecimiento en la Península Ibérica". Sampletest Spain está actualmente en "conversaciones avanzadas con tres o cuatro laboratorios más de España y Portugal" para adquirirlos. A continuación, el hóliding empresarial daría el salto al resto de Europa, aunque está en estudio la decisión sobre qué países serán prioritarios.

Joan Sabater calcula que el nuevo grupo superará este año los 55 millones de cifra de negocio

Aunque la mayor parte de su actividad la desarrolla en Catalunya, Sabater-Tobella es uno de los mayores laboratorios clínicos de España. Se trata de un sector muy atomizado, en el que destacan también otras dos empresas con sede en Barcelona: Laboratorios Echevarne y General Lab.

Sabater-Tobella tiene sus servicios centrales en la confluencia de la calle Londres con Josep Tarradellas, en Barcelona y, a través de filiales y participadas, dispone de otros ocho centros en la ciudad. En el resto de Catalunya posee quince centros, además de uno en Zaragoza.