

## Iberia se suma al Consejo Empresarial de BCM, que hoy se constituye

E. ARMORA

BARCELONA. Barcelona recibe unos 2.000 pacientes extranjeros al año, que gastan unos 12,5 millones de euros. Entre ellos, se encuentran los 500 militares argelinos que se hacen una revisión ocular en la clínica Barraquer. Es una de las 24 clínicas privadas barcelonesas que se han agrupado en Barcelona Centro Médico (BCM) para promover a la capital catalana como centro sanitario mundial.

Creada hace más de veinte años con el objetivo de potenciar Barcelona como plaza de referencia médica mundial, esta asociación cuenta con el auspicio de la Administración local, autonómica y de la Cámara de Comercio de Barcelona, y hoy recibe el espadarazo definitivo de la sociedad civil.

**Lo dirigirán Valls, Fainé y Conte**  
El nuevo Consejo Empresarial de Barcelona Centro Médico, que se constituirá formalmente hoy en un acto que tendrá lugar en la Casa Llotja de Mar, estará presidido por el responsable de la Cámara Barcelona, Miquel Valls.

El Consejo, que ayudará a dar impulso a las acciones de la asociación, tendrá dos vicepresidentes de peso, los presidentes de La Caixa e Iberia, Isidre Fainé y Fernando Conte, respectivamente.

Entre las once empresas que formarán parte del consejo figuran algunas cadenas hoteleras como Hotusa y Hilton; las firmas farmacéuticas Esteve, Ferrer, Uriach y Pfizer, y la tecnológica T-Systems. También lo apoyarán importantes grupos editoriales como Godó, Planeta y Zeta, según indicaron a ABC fuentes de Barcelona Centro Médico.

Entre los centros que forman parte de BCM se encuentran las clínicas Teknon, Cima, Corachán, Barraquer, Sagrada Familia, Tres Torres, Baviera y Planas.

Los integrantes de Barcelona Centro Médico suman un total de 3.529 profesionales con 1.321 camas. En cuanto a procedencia de los pacientes, el 3% de los turistas que acuden a la capital catalana a recibir tratamiento proceden de Arabia Saudí, Argelia, Argentina, Bélgica, Francia, Estados Unidos, Italia, Inglaterra, Rusia y Portugal. Los centros hospitalarios privados representan actualmente el 19,6% de las camas que hay en Cataluña y generarán una cifra de negocio de unos mil millones anuales.

# «La sanidad está por delante de la construcción como fuente económica»

Fernando Echevarne — Presidente de Barcelona Centro Médico (BCM)

Al timón de una potente red de clínicas privadas catalanas, Fernando Echevarne se ha propuesto convertir Barcelona en el epicentro del turismo médico internacional... Su objetivo a corto plazo es doblar «como mínimo» la cifra de pacientes

E. ARMORA

BARCELONA. Mañana recibirá la llave de la ciudad de Barcelona, uno de los reconocimientos que más ilusión le hace. A sus 70 años, a Fernando Echevarne, presidente de Barcelona Centro Médico (BCM) y fundador de Laboratorios Echevarne, le sigue motivando «trabajar». Vive la profesión como una maratón en la que, según afirma, «hay que estar en constante tensión y guerra porque la paz simboliza mediocridad». Su espíritu inquieto y singularidad se reflejan en su original despacho de la calle Provenza, en el que hay aparcada una vespa antigua —se dice que fue la que utilizó de joven para repartir los análisis a domicilio—, avionetas de cartón-piedra que penden del techo y una impresionante colección de microscopios de todos los tiempos. Uno de los retos inmediatos de Fernando Echevarne es convertir a Barcelona en destino médico de referencia a nivel internacional. Para ello, cuenta con la complicidad de la Administración y de la sociedad civil.

—¿Qué ofrece Barcelona como destino de turismo médico que no ofrecen otras ciudades europeas con una alta calidad asistencial?

—Barcelona se vende por sí sola. Al margen de una excelente calidad médica, ya que tenemos de las mejores clínicas a nivel internacional, la ciudad tiene una inmejorable oferta comercial, un valor patrimonial que no tienen otras capitales y una red hotelera altamente competitiva. Estoy convencido de que es la mejor ciudad médica del mundo.

—El pasado año, BCM atendió a unos 2.000 pacientes extranjeros que dejaron una lluvia de 12 millones de euros en la ciudad ¿Cuál es el reto inmediato? ¿Doblarlo?

—Doblarlo o más que doblarlo. Nuestra aspiración es llegar al máximo número de pacientes. No me gusta fijar fechas ni horizontes. Está claro que lo que pretendemos es crecer, aunque

## Sinergias público-privada

Muchos de los males de los que adolece la salud pública se resolverían «si se potenciarían más sinergias entre la red pública y privada». Así lo cree Fernando Echevarne, presidente de Barcelona Centro Médico (BCM), asociación que engloba a algunas más de una veintena de clínicas privadas catalanas. Esa mayor interrelación entre las dos redes permitiría resolver, a su juicio, uno de los problemas más acuciantes del actual sistema sanitario, las listas de espera. «Debe superarse la inercia de tantos años y aprovechar todos los potenciales posibles», afirma Echevarne.

para ello se necesita también invertir. La sanidad está por delante de la construcción como fuente generadora de riqueza.

—¿Qué especialidades son las más demandadas por este tipo de turistas?

—Básicamente operaciones de estética y de corazón y también segundos diagnósticos, aunque últimamente ha aumentado la demanda de odontología. También se ha percibido un incremento de turistas que piden



Echevarne apuesta por la cooperación público-privada

asistencias relacionadas con procesos alérgicos y gente que reclama secuenciaciones genéticas.

—Barcelona Centro Médico ya ha cerrado un acuerdo con Rusia para que los clientes de mutuas privadas puedan recibir asistencia en clínicas de la capital catalana. También tiene acuerdos similares con algunas mutuas de EE. UU. ¿Qué mercados potenciales se están explorando? ¿Se han formalizado nuevos pactos?

—Como usted apunta hemos cerrado acuerdos con Rusia, también con Egipto, con algunas entidades de seguro libre de Estados Unidos, con Turquía y con Libia. Ahora nuestra intención es potenciar el mercado de los EE. UU. intentar calar más en Inglaterra, donde hay importantes listas de espera, y también llegar a los países árabes. Todo esto sin dejar de lado el mercado nacional que es también muy importante.

## «Faltan médicos porque no se les ha cuidado»

—¿Está de acuerdo con la consellera Marina Geli en que faltan médicos?

—No sólo faltan médicos. También hay déficit de enfermeras, y eso se debe a que no se ha cuidado como es debido a ambos colectivos. Se trata de profesionales con un alto grado de responsabilidad. Por ese motivo, deben ser bien considerados a todos los niveles. Si eso no es así, entonces cunde el desánimo. Lo primero que debe conseguirse es que no abandone ni un solo médico ni una enfermera. Respecto a su propuesta de agilizar las homologaciones a los profesionales de fuera me parece lógica.

—Usted es el fundador de una gran red de laboratorios (44 en toda España) —la única de cuña

española que no ha caído en manos del capital-riesgo— que no sólo ha crecido sino que se ha expandido en momentos no precisamente fáciles para el mundo sanitario, ¿cómo lo ha conseguido?

—Con seriedad y perseverancia, y con mucho trabajo. Es importante rodearse de gente cualificada y responsable, e inculcarles que el éxito se basa en el trabajo. Siempre digo que Laboratorios Echevarne es una empresa familiar; aunque lo realmente importante es que haya familiaridad en la empresa.

—¿Nunca se planteó crear un banco de células madres procedentes del cordón umbilical?

—Evidentemente sí, aunque fueron tantas las trabas que nos puso la Administración que no nos quedó más remedio que montarlo en Inglaterra. Tenemos un convenio con una multinacional británica Smart Cells Internacional.